

## / Trade credit advisory

# TRADE CREDIT ADVISORY, UN NOU PRODUS COFACE DEDICAT ÎMBUNĂTĂȚIRII PROCESELOR DE GESTIUNE A CREDITULUI COMERCIAL

În ultimii ani, companiile private au jucat un rol important, de “bănci comerciale” pentru clienții lor, prin acceptarea de termene de încasare extinse, creditul bancar fiind înlocuit din ce în ce mai mult de creditul furnizor. În condițiile acestor schimbări structurale din economie, efectul de propagare a șocurilor negative este mult mai rapid în prezent, determinând necesitatea cunoașterii cât mai aprofundate a partenerilor de afaceri. Mai mult decât atât, creșterea numărului de insolvențe în rândul companiilor mari și foarte mari poate amplifica acest risc sistemic.

În acest context, devine esențială interpretarea într-o cheie fiabilă dar și accesibilă a datelor fundamentale ale entităților (clienți, concurenți) participante la ecosistemul de risc al unei companii, paralel cu analiza evoluțiilor, a riscurilor sistemice (sectoriale) precum și a principalilor vectori macro și microeconomici.

În calitate de furnizor de servicii integrate de management al riscului comercial, Coface vine în sprijinul dumneavoastră cu un nou produs, **TRADE CREDIT ADVISORY**, care vă propune o perspectivă completă asupra afacerii dumneavoastră adresând aspecte cheie legate de:

- **Sectorul de activitate**
- **Competitori**
- **Profilul de risc (static și dinamic) al portofoliului de clienți**
- **Analiza proceselor de credit controlling precum și a politicilor de finanțare**
- **Analiza datelor fundamentale ale companiei dumneavoastră**



## Trade Credit Advisory - CARACTERISTICI ȘI BENEFICII

CE	DE CE	BENEFICIU
<b>UNIC ÎN PIAȚĂ</b>	Trade Credit Advisory este singurul produs din România care propune o evaluare completă a proceselor de management al riscului de credit comercial (prospectare, decizie credit, monitorizare și finanțare)	Înțelegeți care sunt punctele forte / slabe ale proceselor interne de gestiune a creditului comercial
<b>RADIOGRAFIE ECOSISTEM EXTERN</b>	Trade Credit Advisory analizează evoluția financiară a celor mai importante sectoare pentru beneficiar (furnizori, concurență, clienți) în contextul macroeconomic relevant pentru firma subiect	Înțelegeți evoluția sectoarelor de interes (furnizori, clienți, concurență)
<b>ANALIZA PORTOFOLIULUI DE CLIENȚI</b>	Trade Credit Advisory surprinde evoluția riscului din portofoliul de clienți, analiza prin matricea de migrare a companiilor în clase de risc	Înțelegeți dispersia portofoliului de clienți în baza analizei statice și dinamice (migrare) în funcție de riscul de credit
<b>ANALIZĂ SWOT FIRMĂ BENEFICIAR</b>	Trade Credit Advisory surprinde punctele forte, oportunitățile și riscurile firmei subiect în contextul concurențial analizat	Înțelegeți care sunt cele mai importante riscuri și oportunități ale companiei în ecosistemul financiar analizat
<b>ANALIZĂ PROCESE MONITORIZARE RISC DE CREDIT</b>	<p>Creaanțele comerciale (statice și dinamice) reprezintă (fără excepție) unii dintre vectorii cei mai importanți în structura bilanțieră dar și de Cash flow operațional ai unei Companii, determinând în bună măsură lichiditatea acesteia.</p> <p>Gradul de sănătate al Creaanțelor Comerciale este, în bună parte, determinat de arhitectura proceselor interne de monitorizare a riscului de credit.</p>	<p>Interviu (masă rotundă) la care participă unul dintre analiștii seniori COFACE INSURANCE / SERVICES.</p> <p>Optimizarea proceselor interne de monitorizare a riscului de credit.</p> <p>Viziune completă asupra întregului ecosistem al riscului de credit, incluzând și procesele de generare de noi vânzări precum și de finanțare a creanțelor comerciale.</p>
<b>RECOMANDĂRI</b>	Trade Credit Advisory concluzionează analiza ecosistemului financiar printr-o prezentare sumară executivă care curprinde și recomandări privind îmbunătățirea proceselor de gestiune a creditului comercial și reducerea a riscurilor aferente	Beneficiați de recomandări pentru îmbunătățirea proceselor și reducerea riscului privind gestiunea creditului comercial.

Produsul este structurat pe trei niveluri distincte de informații care vă ajută să obțineți o vedere completă asupra ecosistemului afacerii dumneavoastră culminând cu o serie de recomandări pentru îmbunătățirea creditului comercial și reducerea riscurilor asociate.

# Prețuri Coface Trade Credit Advisory

## Nivel 1

1.500 EUR +TVA\*

Analiza completă a mediului în care își desfășoară o companie activitatea (analiză macroeconomică, analiză sectorială și analiză companie subiect, care este integrată în contextul macroeconomic și sectorial). Principalele elemente incluse în această secțiune sunt:

- Studiu detaliat al sectoarelor de activitate conectate cu societatea subiect (furnizori, clienți și sectorul propriu), așa cum au fost identificate și nominalizate de către Client
- Analiza comparativă a indicatorilor financiari relevanți (compania subiect versus principalii competitori)
- Analiza comparativă a comportamentului de plată din sector (compania subiect versus principalii competitori)
- Diagnostic financiar pentru compania subiect (detaliat și format SWOT)
- Diagnostic financiar al competitorilor (detaliat și format SWOT), așa cum au fost nominalizați de către Client
- Concluzii ale analizei comparative cu accent pe 4 elemente (Contul de Profit și Pierdere, Bilanț, Lichiditate și Cash Flow)

. \*Prețul include analiza unui număr de 3 sectoare.

---

## Nivel 2

1.500 EUR +TVA\*\*

Analiza în dinamica portofoliului de clienți relevanți ai companiei subiect, așa cum au fost nominalizați de către Client

- Analiza comportamentului de plată (PortalJust, CIP, ANAF)
- Matricea de migrare a riscului clienților, atât la nivel individual de companie analizată cât și la nivel de portofoliu și cluster de risc. Riscul de insolvență al companiilor din portofoliul nominalizat de către Client va fi calculat și estimat în baza modelului Traffic Light (platforma InfoQuick) pentru ultimele 4 exerciții financiare disponibile la momentul realizării proiectului Coface Trade Credit Advisory

\*\* Prețul include analiza unui număr între 100 și 1.000 de clienți

---

## Nivel 3

2.000 EUR + TVA

- Analiza proceselor de credit controlling intern precum și a politicilor de finanțare
- Interviu cu echipa companiei subiect
- Evaluare procese de credit controlling
- **Recomandări** de îmbunătățire a creditului comercial, care cumulează Nivelurile 1, 2 și 3, livrate în cadrul unei întâlniri între experții Coface și managementul companiei subiect. Întâlnirea se poate organiza la sediul Clientului sau la sediul Coface, în funcție de acordul părților

---

## Oferte Trade Credit Advisory

- Contract pe 1 an: 5.000 EUR + TVA (include nivelul 1, nivelul 2 și nivelul 3)
- Contract pe 2 ani: 7.500 EUR +TVA (50% discount pentru contractul din anul 2)