

Bucuresti, 2 Iulie 2013

ITALIA: PRACTICILE DE PLATA ALE COMPANIILOR SE INRAUTATESC, REFLECTAND GRAVITATEA RECESIUNII, PREPONDERENTA SOCIETATILOR MICI SI FRAGILE SI AMPLOAREA PLATILOR INTARZIATE DIN CADRUL SECTORULUI PUBLIC

„Modelul de afaceri” italian, intepenit intr-un cerc vicios

Cu una dintre cele mai industrializate economii din zona Euro, Italia a suportat 7 trimestre consecutive de reducere a PIB-ului. Nivelul activitatii a scazut cu 2,4% in 2012 si se preconizeaza o reducere de 1,7% in 2013 (comparativ cu -0,6% pentru zona Euro). Consumul populatiei, care sufera din cauza scaderii puterii de cumparare si a somajului mare, se reduce. Pe termen lung, cresterea va fi vulnerabila la nivelurile extrem de scazute ale activitatii si la rata scazuta a inovarii.

Din pacate, o dinamica favorabila a exporturilor nu a reusit sa compenseze reducerea cererii interne. Prin lipsa resurselor pentru finantarea investitiilor, societatile italiene pierd o cota de piata internationala. Acestea sunt prinse in capcana unui cerc vicios: pierderea competitivitatii - pret si calitate - duce la marje reduse, care la randul lor impiedica capacitatea de a imbunatati concurenta si, prin urmare, de a reface marjele.

O majorare a neplatilor accentuata de o serie de factori in plus pe langa recesiune

Cu aceste puncte vulnerabile, Coface a observat o inrautatare grava in conduita de plata a societatilor italiene. Aceste societati au in mod traditional o cota mai mare a neplatilor decat cele din alte tari europene, iar de la inceputul crizei, aceasta diferenta s-a marit. In 2007, cota era de 3 ori mai mare decat in Franta, iar acum este de 7 ori mai mare.

O analiza efectuata de economistii Coface a relevat originile acestei tendinte ingrijoratoare.

- **Mediul economic nu este unicul factor** pe care se bazeaza cota neplatilor in Italia. Chiar si atunci cand cota italiana de crestere ar fi identica cu cea a vecinilor acesteia, aceasta cota ar fi inca mai mare.
- In timp ce nivelurile acestora de profitabilitate si indatorare se incadreaza in media europeana, societatile italiene se confrunta cu un declin record al marjelor acestora, cu un efect de domino sub aspectul capacitatii acestora de a-si finanta investitiile. **Dependenta societatilor de creditele bancare**, intr-o perioada in care bancile italiene devin mai putin generoase sub aspectul disponibilitatii, data fiind deteriorarea calitatii activelor lor, reprezinta astfel un factor contributiv la aceste probleme actuale.
- Riscul insolventelor companiilor, inerent in aceste dificultati ale fluxului de numerar, se inrautatesc prin **predominarea societatilor mici** in mediul economic italianesc (95% din societati au mai putin de 10 angajati), o proportie mult mai mare decat in restul

Europei. Din ce in ce mai nesigure, aceste societati mici sunt supuse unui declin al nivelurilor de productie ale acestora.

- O alta caracteristica italiana este lipsa punctualitatii la plata in cadrul sectorului public. **Traditia platilor cu foarte mare intarziere in cadrul sectorului public italian** (170 de zile in Italia, comparativ cu 60 de zile in Franta, 135 in Portugalia si 159 in Grecia) slabeste astfel foarte grav fundatiile societatilor.

„Coface si-a revizuit descendent prognozele de crestere din 2013 pentru Italia, la -1,7%. Inrautatirea accentuata in conduita de plata a societatilor pe care o observam de la inceputul crizei nu este doar un rezultat al dificultatilor economice actuale. Aceasta reiese din probleme structurale, inclusiv preponderenta in cadrul mediului economic extrem de nesigur al societatilor mici si perioada foarte mare la plata in cadrul sectorului public. O veste buna este decizia guvernului italian de a rezolva unele dintre aceste intarzieri. De asemenea, tara beneficiaza de un avantaj considerabil: o specializare diversificata adaptata pentru a indeplini cererea din economiile dinamice in curs de dezvoltare. Totusi, numai reforme profunde ii vor conferi posibilitatea sa isi valorifice potentialul semnificativ al acesteia”, explica Yves Zlotowski, Economist Sef, Coface.

Parteneriatul comercial dintre Italia si Romania

„Datele publicate de Ministerul Economiei (Departamentul de Comert Exterior si Relatii Internationale) arata ca Italia este al doilea partener comercial al Romaniei, dupa Germania. Astfel, la 31 Decembrie 2012 totalul schimburilor comerciale bilaterale romano-italiene era de 11,42 MLD EUR, inregistrand o scadere usoara de 5,19% fata de anul 2011. Valoarea exporturilor catre Italia a fost de 5,44 MLD EUR, in timp ce importurile din Italia au atins valoarea de 5,98 MLD EUR. Cota detinuta de volumul schimburilor comerciale cu Italia este de 11,46% din comertul total al Romaniei (exportul - 12,08%, iar importul - 11,46%). Principalele investitii italiene in Romania s-au axat in domeniile: energie, prelucrarea lemnului, constructii, textile, industria chimica si mecanica, electrocasnice etc.” declara Constantin Coman, Director General al Coface Romania.

CONTACT MEDIA:

Iuliana FLORICICA - T. +40/21/231 60 20 - iuliana.floricica@coface.ro

Despre Coface

Grupul Coface, un lider mondial in asigurările de credit, ofera companiilor din intreaga lume solutii de protejare impotriva riscului financiar de neplata a clientilor proprii, atat pe piata interna, cat si pentru export.

In 2011, Grupul a inregistrat o cifra de afaceri consolidata de 1,6 MLD EUR. Cei 4.400 de angajati in 66 de tari ofera un serviciu local la nivel mondial. In fiecare trimestru, Coface publica evaluarile sale de risc de tara pentru 158 de tari, pe baza cunostintelor sale unice asupra comportamentului de plata al companiilor si pe baza expertizei celor 350 de underwriter-i ai sai.

In Franta, Coface gestioneaza garantiile publice de export in numele statului francez. Coface este o subsidiara a Natixis, divizia de management corporativ, investitii si servicii financiare specializate a Grupului BPCE.

www.coface.com