

București, 25 Iulie 2017

## Noul sondaj Coface inspiră optimism în rândul companiilor private non-petroliere din Emiratele Arabe Unite (EAU)

- **Companiile EAU manifestă o atitudine prudent pozitivă**
- **43,5% dintre exportatori și 42% dintre furnizorii interni preconizează o creștere a profitabilității, cu 52,2% și respectiv 59%, anticipând o creștere a vânzărilor față de anul precedent**
- **39% dintre exportatori prognozează fluxuri de numerar mai bune**
- **Creanțele neachitate ale societăților din Emiratele Arabe Unite și facturile neplătite reprezentau, în medie, un procent de o cifră din cifra de afaceri anuală totală**
- **Termenii de plată corporativă se prelungesc pe măsură ce gradul de conștientizare a riscului de credit comercial a crescut**
- **Furnizorii interni au fost mai puțin afectați de încetinirea economică și de lichiditățile reduse, în comparație cu exportatorii**

Coface, liderul mondial în gestionarea creditelor comerciale și în evaluarea riscurilor, a publicat primul său sondaj de opinie privind creditele pentru regiunea EAU, realizat la nivelul a 136 de companii din 11 sectoare diferite, în scopul înțelegerii tendințelor și evoluției plăților corporative.

Participanții la sondaj au declarat că termenii de plată se prelungesc. Companiile au reacționat la scăderea volumului vânzărilor, care rezultă din scăderea nivelului comerțului mondial și al lichidităților, prin întârzierea plăților. În ciuda acestor plăți restante, majoritatea respondenților sunt optimiști cu privire la perspectivele economice viitoare pentru regiunea Emiratelor Arabe Unite și pentru Consiliul de Cooperare al Golfului (CCG).

*„Rezultatele acestui sondaj vin într-un moment foarte bun, mai ales acum, că economia începe să-și revină, iar companiile din Emiratele Arabe Unite încearcă să-și maximizeze nivelul competitiv în acest an. Economia diversificată a EAU a contribuit la atenuarea intensității efectelor declinului prețului petrolului. Creșterea constantă preconizată pentru 2017 va fi determinată în principal de comerțul exterior, de consumul domestic, de turism și de investițiile noi pentru Dubai Expo 2020”, a declarat Massimo Falcioni, CEO al țărilor din Orientul Mijlociu în cadrul Coface.*

*„Structura diversificată a economiei EAU a făcut ca furnizorii interni să fie mai puțin afectați de încetinirea economică și de condițiile de lichidități reduse spre deosebire de exportatorii care au fost afectați de redresarea slabă a comerțului mondial”, a declarat Seltem Iyigun, economist pentru Orientul Mijlociu în cadrul Coface.*

### **Perspectivă economică viitoare încurajatoare**

Conform sondajului, majoritatea companiilor din EAU și din statele CCG sunt optimiste în privința perspectivelor economice viitoare ale regiunii, iar 31% au raportat o îmbunătățire a vânzărilor în ultimele șase luni.

Majoritatea exportatorilor împărtășesc o atitudine prudentă asupra perspectivelor viitoare, 43,5% dintre aceștia preconizând o creștere a profitabilității, 52,2% prognozând vânzări mai mari și 39% anticipând că fluxurile de numerar se vor îmbunătăți. Așteptările rămân pozitive și în rândul furnizorilor interni, deoarece 42% dintre cei chestionați consideră că rentabilitatea lor se va îmbunătăți moderat sau substanțial în următoarele șase luni, în timp ce 59% (în special cei din sectorul construcțiilor, din cel agroalimentar și din retail) se așteaptă să aibă parte de o îmbunătățire a vânzărilor în această perioadă.

Analiza Coface subliniază că statele Consiliului de Cooperare al Golfului vor fi prima piață de export (cea mai mare din punct de vedere al vânzărilor curente), urmată de regiunea MENA (Orientul Mijlociu și Africa de Nord). Economiiile din regiunea CCG se ridică la nivelul provocării din acest an, deoarece piețele lor de export continuă să înregistreze cel mai mare volum de vânzări din Orientul Mijlociu. Dintre companiile intervievate în regiunea MENA, 26% intenționează să exporte în CCG, beneficiind de proximitatea, de asemănările culturale și de integrarea economică.

Sunt de așteptat noi oportunități pe piața imobiliară - datorită noilor atracții turistice și a legislației și reformelor îmbunătățite care susțin sectorul construcțiilor în 2017. Sondajul arată, de asemenea, că sectorul comerțului cu amănuntul ar putea prezenta o serie de oportunități, pe fundalul bazei solide a consumatorilor bogați. Cu toate acestea, sectorul respectiv este încă supus unor presiuni descendente, datorită condițiilor fiscale restrictive.

În conformitate cu aceste perspective prudente pozitive, 43% dintre companii au menționat că vor recruta personal nou în următoarele șase luni.

### **Nu există riscuri majore privind facturile neachitate**

Companiile din Emiratele Arabe Unite - exportatori și furnizori interni - au raportat termeni medii de plată de la 60 la 90 de zile, cu întârzieri de plată medii de 30, până la 60 de zile. Dintre exportatori, sectorul energetic suferă de pe urma celor mai lungi restanțe de plată, de peste 210 zile. Pe plan intern, sectorul construcțiilor se confruntă cu cele mai lungi restanțe de plată, cu o medie de 97 de zile și cu întârzieri de 93,1 zile.

Respondenții au menționat dificultățile financiare ale clienților și ineficiența administrativă - cum ar fi deficiențele procesului de colectare a datoriilor - ca reprezentând principalele motive pentru neplată. Restanțele la plată, la rândul lor, duc la o reducere a lichidității pentru 52% dintre companii, la costuri suplimentare la dobândă pentru 44% și la pierderi de venituri pentru 42%.

Creanțele restante și facturile neplătite ale societăților au reprezentat, în medie, un procent din cifra de afaceri totală anuală. Majoritatea exportatorilor au raportat faptul potrivit căruia creanțele restante și facturile neachitate reprezentau între 2 și 5% din cifra lor totală de afaceri

anuală. Din partea furnizorilor interni, 18% dintre respondenți au afirmat faptul potrivit căruia creanțele restante și facturile neachitate reprezintă mai puțin de 2% din vânzările totale, în timp ce 20% au declarat că reprezintă 5% -10% din cifra lor de afaceri și, respectiv, 16% - 20% din cifra de afaceri. Experiența Coface a arătat că 80% din creanțele neachitate cu întâzieri de plată mai mari de șase luni nu vor fi integral plătite.

O tendință importantă evidențiată de sondaj este aceea potrivit căreia, 52,2% dintre respondenți au afirmat că restanțele medii ale plăților pentru clienții din străinătate au fost mai mici decât în cazul clienților locali. Acesta este un indicator al condițiilor financiare restrictive de pe piețele externe.

**Experiența de plată corporativă: termenele medii de plată acoperă între 60 și 90 de zile atât pentru companiile naționale, cât și pentru exportatori**

Peste jumătate dintre exportatori au declarat că EAU înregistrează cele mai bune condiții de plată din regiune, în timp ce 36,8% au calificat întregul CCG ca lucrând cu cele mai lungi termene de plată.

Pentru exportatori, cele mai frecvente perioade de plată în ultimele șase luni au fost de 60 de zile (pentru 39,1%) și de 90 de zile (pentru 30,43%). Aproape 35% dintre respondenți au afirmat că termenele maxime de plată în ultimele șase luni au fost de 120 de zile, în timp ce 26,1% au afirmat că termenele maxime de plată au fost de 180 de zile sau mai mari (sume restante în exces).

**Perioade de plată medii pe activități economice în 2016  
Pentru exportatori (% dintre respondenți)**

Activitatea economică	30 de zile	60 de zile	90 de zile	120 de zile	Peste 120 de zile
Agro-alimentar		5%	10%		
Automobile		17%	17%	17%	
Produse chimice			14%	14%	
Construcții			2%		
Energie	11%	11%			11%
IT&C		10%		10%	
Metalurgie	7%	20%	13%		
Farmaceutice		17%			17%
Comerț cu amănuntul		7%			

Sursa: Sondaj de plată Coface pentru 2016

Majoritatea (61%) respondenților care se concentrează pe piața internă au raportat că termenele medii de plată, în ultimele șase luni, au variat între 60 și 90 de zile. Termenele maxime de plată oferite de companiile naționale clienților lor au fost mai scurte decât cele acordate de exportatori, întrucât doar 27% le-au oferit clienților termene de plată de 120 de zile (față de 35% dintre exportatori).

**Perioade de plată medii pe activități economice în 2016**  
**Pentru furnizorii interni (% dintre respondenți)**

Activitatea economică	30 de zile	60 de zile	90 de zile	120 de zile	Peste 120 de zile
Agro-alimentar	25%	30%	25%	5%	
Automobile	17%		17%	17%	
Produse chimice			43%	29%	
Construcții	2%	23%	28%	26%	19%
Energie	22%	44%			
IT&C		60%	10%		10%
Metalurgie		27%	13%	20%	
Farmaceutice		17%	17%		33%
Comerț cu amănuntul	7%	27%	33%	20%	7%
Transporturi		50%	25%	25%	

Restanțele medii de plată sunt mai reduse pentru companiile naționale decât pentru exportatori. Restanțele medii de plată de mai puțin de 30 de zile au fost declarate de 11% dintre companiile naționale (față de 9% dintre exportatori), în timp ce 29% au raportat între 30 și 60 de zile (48% pentru exportatori) și 27% au declarat restanțe cuprinse între 60 și 90 de zile (pentru 13% dintre exportatori). Întârzierile de plată medii de peste 210 zile au fost declarate de doar 4% dintre companiile intervievate (9% pentru exportatori).

**CONTACT MEDIA:**

Emilia MUSCALU - T. +40/21/231 60 20 - [emilia.muscalu@coface.com](mailto:emilia.muscalu@coface.com)

**Despre Coface**

Grupul Coface, lider mondial în asigurările de credit, oferă unui număr de 50.000 de companii din întreaga lume soluții de protejare împotriva riscului financiar de neplată a clienților proprii, atât pe piața internă, cât și pentru export. Grupul, care își propune să fie cel mai agil asigurator de credite la nivel mondial în industrie, este prezent în 100 de țări, are 4.300 de angajați și o cifră de afaceri consolidată de 1.411 MLD EUR în 2016. Coface publică evaluările sale de risc de țară, pe baza cunoștințelor sale unice asupra comportamentului de plată al companiilor și pe baza expertizei celor 660 de underwriter-i ai săi și analiști de credit, situați aproape de clienți și de debitori.

[www.coface.com](http://www.coface.com)

Coface SA. este listată la Euronext Paris - Compartiment B

ISIN: FR0010667147 / Ticker: COFA

